

Croissance exceptionnelle : Nexia S&A annonce plus de 130 opérations réalisées en 2023 et plus de 1000 Due Diligence avec une stratégie axée sur la durabilité

Nexia S&A, acteur de l'audit et du conseil, dévoile aujourd'hui le bilan 2023 de son Pôle Transaction Services. Portée par une croissance soutenue, l'équipe a franchi des jalons significatifs, témoignant de son engagement envers l'excellence. En accompagnant ses clients à chaque étape du processus d'acquisition ou de cession, l'équipe de spécialistes en Transaction Services de Nexia S&A répond de manière précise aux enjeux financiers, stratégiques, et économiques de ses partenaires. Fabrice Huglin, associé Nexia S&A est en charge du département Transaction Services aux côtés d'Hervé Teran. Sandrine Gimat, de son côté, mène l'équipe ESG.

Une croissance maîtrisée, des équipes renforcées

En 2023, l'équipe Transaction Services a réalisé plus de 130 opérations, franchissant le cap significatif des 1000 Due Diligence. Cette croissance constante est le fruit d'une stratégie maîtrisée, d'une équipe en constante évolution, et d'une contribution croissante des Due Diligence ESG à l'activité historique des Due Diligence financières. Avec un taux de croissance annuel moyen de 16% depuis 2021, Nexia S&A assure une croissance ininterrompue, consolidant sa position sur le marché.

Les chiffres clés de 2023

136

Opérations réalisées

1000

Due diligence réalisées

16%

Croissance annuelle moyenne

63%

Acquéreurs stratégiques (ou soutenus par des fonds de Private Equity) parmi les clients

37%

Fonds de Private Equity parmi les clients



La contribution croissante des Due Diligence ESG

Un élément clé de cette performance réside dans la contribution croissante des Due Diligence ESG à l'activité historique des Due Diligence financières. Sur les 400 Due Diligence réalisées au cours des trois dernières années, les Due Diligence ESG ont joué un rôle significatif, démontrant l'engagement de Nexia S&A envers la durabilité.

Une équipe solide et en évolution constante

L'équipe Transaction Services a connu une croissance progressive, renforçant ses compétences et élargissant son expertise. En effet, à l'été 2023, le rapprochement des équipes Sefico Nexia et Aca Nexia a ouvert la voie à de nouvelles synergies et a renforcé l'expertise globale du cabinet.

« Cette croissance maîtrisée a permis de conserver les particularités du Transactions Services 'made by Nexia S&A' dont une forte implication des associés sur les opérations, une réponse pertinente et adaptée aux enjeux ainsi qu'un dialogue continu avec l'ensemble des acteurs », précise Fabrice Huglin.

Une clientèle équilibrée et des missions emblématiques

Nexia S&A se distingue par une clientèle équilibrée entre les fonds d'investissement et les acquéreurs stratégiques, soutenus ou non par des fonds d'investissements. En 2023, 63% des clients étaient des acquéreurs stratégiques soutenus ou non par des fonds d'investissements, et 37% étaient des fonds de Private Equity. En effet, la connaissance éprouvée du fonctionnement des ETI et des PME-PMI par les équipes et les associés rendent particulièrement pertinentes et constructives les analyses développées lors des Due Diligence, aussi bien dans un contexte corporate qu'investisseur financier. Outre les missions emblématiques de l'année, Nexia S&A a accompagné la politique de croissance externe de groupes tels que Pinson, AD Education, Audensiel, SC Pack, et Spie Batignolles.

Quelques missions représentatives de l'exercice

Cible	Acquéreur	Cédant	Valo (M€)	Date closing	Rôle Nexia	Secteur
NumWorks	Aldebaran	Mgmt.	50-150	Juin 2023	VDD	
Vitalis	Turenne & Crédit Agricole	Mgmt.	50-150	Mai 2023	VDD	
Stanwell	Capza Transition	Mgmt.	20-50	Mars 2023	VDD	
Difagri	FrenchFood Capital	Mgmt.	20-50	Déc 2022	DD	
Groupe Hélios	Batibig	Azulis Capital	50-150	Déc 2022	VDD	
Tradim	Capital Croissance & Turenne Emergence	Mgmt.	20-150	Oct 2022	DD	

La durabilité au cœur de la vision 2024

En 2024, l'équipe Transaction Services souhaite maintenir sa dynamique avec une vision axée sur la durabilité. Convaincue que le rapprochement des équipes de Sefico Nexia et Aca Nexia offre de nouvelles synergies, Nexia S&A s'engage à continuer de développer la qualité de service au bénéfice de ses clients.

À propos de Nexia S&A

En juillet 2023, Aca Nexia et Sefico Nexia, cabinets d'audit, d'expertise comptable et de conseil, représentants du réseau Nexia en France, ont officialisé leur regroupement et la naissance d'un nouvel acteur majeur : Nexia S&A. Celui-ci compte plus de 500 professionnels dont 48 associés partageant une vision commune : celle d'être le partenaire privilégié des directions financières des entreprises. Garants de l'information financière et partenaires de leurs clients, Nexia S&A et ses équipes se démarquent par leur excellence technique, à l'épreuve du terrain, ainsi que par leur exigence de comportement et leur sens de l'engagement. Avec une solide expérience à l'international, les équipes de Nexia S&A accompagnent 3500 clients, ETI et PME, avec les membres du réseau Nexia, dans la plupart des pays sur les 5 continents.

Contacts Nexia S&A

Fabrice HUGLIN, Associé Transaction Services
Tél : +33 (0)6 98 32 85 09
Email : f.huglin@nexia-sa.fr

Hervé TERAN, Associé Transaction Services
Tél : +33 (0)6 67 21 31 66
Email : h.teran@nexia-sa.fr

Sandrine GIMAT, Associée Conseil ESG
Tél : +33 (0)6 69 67 94 92
Email : s.gimat@nexia-sa.fr

Jaimie MAYET, Responsable Marketing
Tél : +33 (0)6 27 19 22 96
Email : j.mayet@nexia-sa.fr

Contact Presse

Julie PELAZZO, Attachée de presse
Tél : +33 (0)6 82 58 13 69
Email : julie@pelazzo.com