



Transaction Services

Des solutions appropriées à vos enjeux

Audit. Advisory. Accounting. Tax.



Sommaire

1.	Qui sommes-nous ?	3
2.	Le département Transaction Services	8
3.	Nos services	11
4.	Nos clients	16
5.	Vos interlocuteurs	22

01 Qui sommes-nous ?

Transaction Services

Acteur de référence de l'audit et du conseil

Nexia S&A, partenaire de la croissance des PME et ETI, apporte à ses clients des solutions adaptées et créatrices de valeurs dans les domaines comptables et financiers.

En France, plus de 540 collaborateurs, dont 56 associés, accompagnent les 4500 clients à toutes les étapes de leur développement sur des missions d'Audit, d'Expertise Comptable et de Conseil de la Direction financière.

À la fois garants de l'information financière et partenaires de ses clients, Nexia S&A et ses équipes se démarquent par leur excellence technique, à l'épreuve du terrain, ainsi que par leur exigence de comportement et leur sens de l'engagement.

Une culture de l'innovation et une dimension internationale forte, nourrie depuis plus de 20 ans avec le réseau Nexia, permettent à Nexia S&A de faire évoluer en permanence son offre de services, en tirant le meilleur parti des opportunités qu'engendrent les évolutions digitales, et de rester au plus proche des besoins des clients.





540

professionnels dont
56 associés



4500

clients PME et ETI
et +20 sociétés cotées



+122

pays servis avec le réseau
international  Nexia



68,5M€

de chiffre d'affaires
en 2024

Nos valeurs

Esprit d'équipe

Implication, partage, écoute, respect mutuel

Confiance

Transparence, loyauté, intégrité

Valeur ajoutée

Expertise, pragmatisme, capitalisation et transmission de l'expérience

RSE

Auprès des équipes aussi bien que des clients, Nexia S&A place l'humain au cœur de ses projets, de son métier et de son engagement.

Le groupe veille au bien-être et à la qualité de vie au travail et s'engage à promouvoir la diversité et parité au sein des équipes, et à soutenir les évolutions de carrière par la mise en place de plans de formation personnalisés et l'assistance à la validation d'acquis de compétences.

Nos domaines d'expertise



Audit

Audit financier
Audit IT
Audit RSE
Apports et fusions

RSE

Accréditation par
le COFRAC

IFRS

sociétés cotées
et autres EIP

Innovation

dans l'approche d'audit
et les process IT



Conseil

Financial Advisory
Operational Advisory
Risk management
Accompagnement ESG et ISR

Transaction Services

+300 opérations en 3 ans
et 60 deals closés par an

Transformation

accroître la productivité et
l'agilité des équipes,
accélérer la transformation
digitale

CSRD

assurer la conformité des
entreprises aux nouvelles
obligations en matière de
durabilité



Expertise comptable

Production et Reporting
Révision et Consolidation
BPO Finance-Comptabilité
Paie et gestion sociale
Fiscalité et Juridique
International Business Services

Excellence

Pluridisciplinarité et
adaptabilité au service
des entreprises

Valeur ajoutée

Garant de l'information
financière et partenaire
de nos clients

Modernité

Des outils digitaux pour
accompagner nos clients

Nexia dans le monde



“Nexia est un réseau mondial de cabinets d'expertise comptable et de conseil indépendants. En choisissant un cabinet du réseau Nexia, vous bénéficiez d'un service plus réactif et personnalisé, assuré par des associés, partout dans le monde.”

 **\$2.8bn**
Chiffre d'affaires en 2022

>250
Membres

 **608**
Bureaux dans le monde

>122
Pays

 **21**
Comités et groupes d'affaires

25,941
Professionnels

01 Le département Transaction Services

En vision d'ensemble

Une équipe Transaction Services
dédiée et expérimentée



150 Due Diligence
par an



Des interventions
équilibrées entre fonds
d'investissements et
corporate

Une dizaine d'opérations
cross-border par an avec
le réseau Nexia



Spécialiste
du Small & Mid Cap



+30 Vendor Due
Diligence par an

Un acteur de référence du Transaction Services

Depuis **plus de 10 ans** et après être intervenus sur plus de 400 opérations au cours des 3 dernières années, nous incarnons une **alternative indépendante** sur les segments Small & Mid Cap.

Notre crédibilité est assise sur nos expériences accumulées en audit, expertise comptable, transactions services et gestion sociale auprès de **1.500 clients, ETI et PME.**

Nos **équipes dédiées Transaction Services** ont acquis une solide expérience des due diligences en France et également à **l'international** avec les membres du réseau Nexia.

Notre ambition passe par un **accompagnement adapté** au monde du Small & Mid Cap et à la taille du dossier et ses enjeux spécifiques.

Elle s'appuie sur des **équipes senior** sachant mêler à la fois compétences techniques, agilité, réactivité et savoir-être.

Elle s'inscrit dans la durée, en privilégiant avec nos clients, groupes français, entrepreneurs ou fonds d'investissements, une relation de long terme, créatrice de valeur.

Deals closés		2017	2018	2019	2020	2021
Big 4	Big4	822	888	882	702	921
Cabinets d'audit et de conseil	Mazars/GT/BDO	201	220	228	230	309
	Aca Nexia	72	64	71	55	84
	Exelmans	63	43	63	50	81
Pure Players	Eight Advisory	129	117	167	170	205
	Oderis Consulting	40	39	55	63	108
	Advance Capital	67	61	73	68	84
	Alvarez & Marsal	0	0	0	26	75
Total deals		1 806	1 951	2 075	1 896	2 574

Source : CF News

03 Nos services

Transaction Services

Notre savoir-faire

A l'occasion d'un deal

Notre cœur de métier, la due diligence

Notre équipe de spécialistes en Transaction Services est en mesure de vous accompagner tout au long d'un processus d'acquisition ou de cession pour vous apporter son **savoir-faire** et son **savoir-être** et ainsi répondre au mieux à vos attentes.

Pour cela, le cabinet dispose d'une équipe TS dédiée, des équipes des lignes de métier Audit, Expertise, Consolidation ainsi que d'une équipe de juristes compétente dans les sujets corporate, fiscaux et sociaux.

Ces atouts nous permettent **de faire le lien entre le business model et les chiffres** en développant une **approche pertinente sur les segments Small & Mid Cap.**

Avant ou après le deal

Mobiliser les ressources du cabinet autour de l'expérience Transaction Services

Avant le deal, nous pouvons vous accompagner aussi bien à l'occasion d'un brainstorming, que dans une phase de revue expresse pré-cession pouvant conduire à des plans d'actions concrets.

Après le deal, nous pouvons conseiller et accompagner les Directions Financières pour qu'en autonomie, elles puissent mettre à disposition de la Direction Générale et des Investisseurs les informations historiques et prévisionnelles nécessaires au pilotage général de l'entreprise et d'aide à la décision pour les projets et opérations spécifiques.

Notre offre

A l'acquisition

- Due Diligence buy-side finance, fiscal, social et IT.
- Assistance à la négociation des conditions financières.
- Due Diligence ESG.

A la cession

- Diagnostic pré-cession.
- Vendor Assistance.
- Vendor Due Diligence.

Accompagnement post-deal

- Assistance aux contentieux.
- Mise en œuvre de la GAP.
- Optimisation de la fonction finance (digital, reporting, processus).

Due diligences buy-side

Notre savoir-faire

Fort de très nombreuses années d'expérience cumulées dans l'univers des transactions, notre équipe vous accompagne dans vos projets d'acquisitions à travers l'identification des risques et des points clés de la transaction, tout comme l'optimisation de la valeur de la transaction.

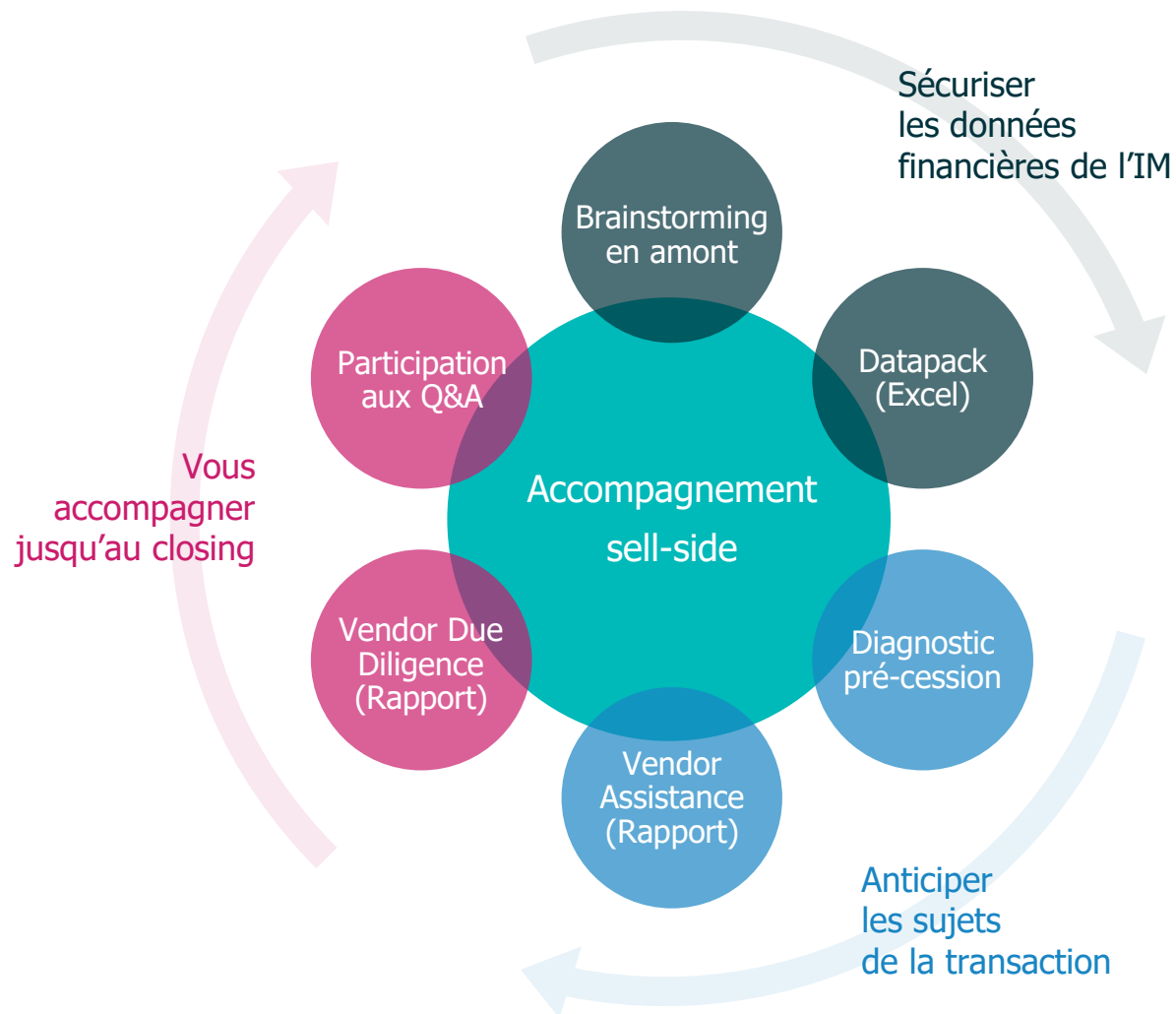
Nos objectifs principaux

- Comprendre l'activité et en déduire sa traduction dans les drivers de performance
- Apprécier une rentabilité normative
- Mettre en perspective la situation financière et la capacité de génération de cash flow
- Conforter sur la qualité de l'information statutaire et opérationnelle
- Apprécier les hypothèses du business plan
- Anticiper les étapes post-acquisition

Caractéristiques de nos due diligence

- Présentation pédagogique du business model de la cible et des flux financiers qui en découlent.
- Appréciation de la qualité et de la sécurité de l'information financière et comptable.
- Appréciation de la capacité de la cible à remonter une information fiable, structurée (reporting) et selon un calendrier convenu.
- Travaux sur site autant que possible.
- Intervention à l'étranger construite sur-mesure.

Accompagnement sell-side



Pourquoi nous faire confiance ?

- Une habitude éprouvée de l'exercice de VDD.
- Interlocuteur unique.
- Intégration fluide de nos travaux dans votre méthodologie.
- Réactivité, disponibilité, confidentialité.
- Pédagogie et savoir-faire pour réunir dirigeants, conseils et investisseurs autour d'un langage partagé.
- L'exigence d'un cabinet soumis aux obligations professionnelles.
- Un engagement à vos côtés, jusqu'au closing.

Evaluation des critères ESG

Pourquoi intégrer les critères ESG au processus d'investissement ?

L'enjeu est d'approfondir la connaissance de la société cible, et de déterminer si la manière dont elle conduit ses affaires en matière d'environnement, de politique sociale et de gouvernance pourrait être à l'origine de risques ou d'opportunités pouvant impacter sa valeur.

Comment mettre en œuvre ces évaluations ESG ?

Diagnostic flash ESG

- Grâce à un outil construit sur la base de différents référentiels sectoriels, nous vous proposons de diagnostiquer la performance de votre cible sur les critères ESG.
- Le résultat du diagnostic mettra en exergue les leviers d'actions mais également les zones de performance de la société cible

Due diligences ESG

La mise en œuvre de due diligence ESG a comme principal objectif d'approfondir les sujets clés pour la société cible, d'identifier les impacts potentiels des risques ESG sur sa valeur et sur le business plan (actions prioritaires à mettre en œuvre à court ou moyen terme notamment).

Accompagnement ESG

Pour aller plus loin dans l'évaluation ESG, nous vous proposons un accompagnement à la mise en place d'une démarche de responsabilité répondant aux critères ESG (définition d'une stratégie RSE, identification des risques et opportunités ESG, élaboration de plans d'actions et d'outils de suivi de la performance).

Notre offre

A l'acquisition

- Diagnostic flash ESG.
- Due diligences ESG.

A la cession

- Diagnostic ESG pré-cession.

Accompagnement post-deal

- Accompagnement ESG.

Politique ISR interne

- Accompagnement à la mise en place d'une politique ISR, des procédures et des outils associés.

04 Nos clients

Transaction Services

Nos clients

Fonds d'investissement

L'exigence de professionnels du Private Equity

A l'image des professionnels du Private Equity, nous sommes confrontés à une multitude de secteurs d'activité, de tailles d'entreprise et d'organisations.

La diversité des processus de cession, des acteurs et des modalités de financement ajoute à cette complexité.

Dans ce maelstrom, nous savons définir les objectifs à vos côtés et identifier le chemin à parcourir dans chaque situation pour vous offrir un conseil éclairant vous permettant d'avancer dans votre processus de décision.

Pour cela, nous créons des ponts entre les codes et les pratiques du Private Equity et ceux des PME-ETI que nous accompagnons au quotidien.

Corporates et Entrepreneurs

Des attentes spécifiques liées aux aspects opérationnels

Au-delà des aspects financiers, les « industriels » ont également des problématiques opérationnelles très concrètes qui leur sont propres.

Notre ADN d'entrepreneurs et de conseils nous pousse à investiguer des points particuliers lors de nos due diligence :

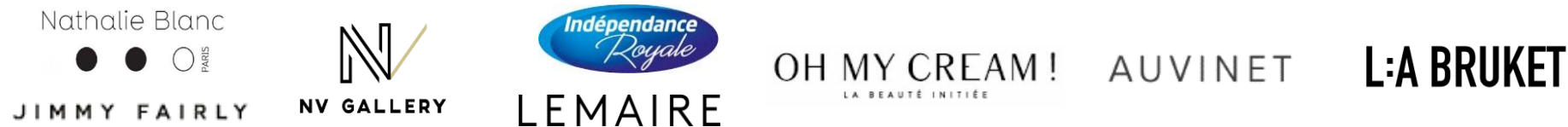
- Description approfondie de l'organisation de la cible dans une optique d'intégration opérationnelle.
- Confrontation des business model.
- Identification des synergies commerciales et fonctionnelles ainsi que des éventuels chevauchements.

Notre offre

- Implication des associés.
- Interactions tout au long de la due diligence.
- Respect des délais.
- Connaissance des attentes des fonds d'investissements Small & Mid Cap.
- Créer des ponts entre des investisseurs professionnels et des PME-ETI.
- Répondre aux besoins spécifiques des corporates et des entrepreneurs.

Illustrations d'opérations récentes

Distribution B2C



Education et formation



Distribution B2B



Tourisme, Hôtellerie et Loisirs



Médias, Marketing et Communication



Illustrations d'opérations récentes

Services aux industries



Santé



Immobilier, Construction, Bâtiment



Technologie



Services aux particuliers



Ils nous font confiance

Fonds



Corporate



04 Vos interlocuteurs

Transaction Services

Vos interlocuteurs

L'équipe transaction services



Olivier Lelong
Associé

o.lelong@nexia-sa.fr
+33 (0)6 61 83 19 76



Fabrice Huglin
Associé

f.huglin@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 09



Hervé Téran
Associé

h.teran@nexia-sa.fr
+33 (0)6 67 21 31 66



Olivier Duval
Senior Manager

o.duval@nexia-sa.fr
+33 (0)6 66 34 72 14



Romain Bardou
Senior Manager

r.bardou@nexia-sa.fr
+33 (0)6 03 79 29 46



Charles Kohen
Senior Manager

c.kohen@nexia-sa.fr
+33 (0)7 84 09 61 30



Sammy Chiffour
Manager

s.chiffour@nexia-sa.fr
+33 (0)6 27 19 21 98

Vos interlocuteurs

Les associés du cabinet impliqués dans les Transactions



Laurent Cazebonne
Associé

l.cazebonne@nexia-sa.fr
+33 (0)6 64 87 05 43



Éric Chapus
Associé

e.chapus@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 42



Sandrine Gimat
Associée

s.gimat@nexia-sa.fr
+33 (0)6 69 67 94 92



Olivier Juramie
Associé

o.juramie@nexia-sa.fr
+33 (0)6 03 67 57 59



Philippe Mendes
Associé

p.mendes@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 38

