

Une croissance solide et une stratégie confirmée pour Nexia S&A

Avec un chiffre d'affaires de 68,5 millions d'euros, en progression de 11,7 %, Nexia S&A renforce sa position sur le marché français de l'audit et du conseil dans les domaines comptables et financiers. Deux ans après le rapprochement qui a donné naissance à ce nouvel acteur de référence, cette performance confirme la pertinence du modèle engagé et de la stratégie de développement mise en place.

Une croissance soutenue par l'essor des métiers historiques et le développement de nouvelles lignes de services

« Nous enregistrons une croissance significative sur nos métiers historiques comme l'audit (+22 %) et l'expertise comptable (+12 %), tout en consolidant notre développement sur des segments à forte valeur ajoutée tels que la data et la transformation finance ainsi que l'ESG », souligne Olivier Lelong, Président de Nexia S&A.

- **Une expertise ESG renforcée pour anticiper les défis réglementaires et environnementaux** : depuis plus de dix ans, Nexia S&A se positionne comme un acteur clé sur les enjeux de durabilité. Conscient des nouvelles exigences imposées par la CSRD, le cabinet a constitué une équipe spécialisée, intervenant à la fois auprès des directions RSE et des directions financières. Cet accompagnement sur-mesure permet aux entreprises d'intégrer les obligations ESG à leur stratégie, garantissant ainsi conformité et création de valeur. Face aux évolutions des réglementations en matière de durabilité, Nexia S&A continue d'étoffer cette expertise pour répondre aux besoins croissants du marché.
- **Un développement soutenu des activités data et transformation finance** : la gestion des données est devenue un enjeu majeur pour les entreprises. Nexia S&A a constitué une équipe dédiée permettant aux directions financières d'en tirer parti de manière stratégique et sécurisée. « Nos clients disposent aujourd'hui de volumes de données considérables. L'enjeu est de les exploiter de manière stratégique afin d'en faire un levier de performance », précise Olivier Lelong.
- **Une dynamique accélérée sur l'ensemble des lignes de services et en Transaction Services** : si l'année 2024 a été marquée par une croissance soutenue sur l'ensemble des activités, le cabinet s'est également particulièrement illustré en **Transaction Services**, où Nexia S&A a réalisé près de **140 opérations**. Cette expertise reconnue a permis au cabinet de se distinguer dans le **classement CFNEWS**, consolidant ainsi sa position parmi les acteurs de référence en **transaction services et M&A Small Cap**.

Grâce à une offre de services étendue et alignée sur les attentes des clients, Nexia S&A anticipe et répond avec agilité aux défis auxquels sont confrontées les entreprises, les accompagnant dans toutes les étapes de leur développement.

Une stratégie fondée sur une approche pragmatique et sur mesure

Dans un environnement économique en constante mutation, les entreprises doivent s'appuyer sur des partenaires spécialisés, capables de leur offrir des solutions adaptées et réactives. Nexia S&A répond à cette exigence en combinant **proximité, expertise pluridisciplinaire et approche pragmatique**.

Loin des modèles généralistes, le groupe mobilise des **équipes dédiées**, capables de proposer des réponses sur mesure aux besoins des ETI et des PME structurées. Grâce à cette organisation, Nexia S&A accompagne plus de **4 500 clients** sur des enjeux complexes, en assurant à chaque interlocuteur une expertise ciblée et une prise en charge efficace. Cette philosophie d'accompagnement constitue un levier clé de la croissance du cabinet. « **Nous sommes des entrepreneurs aux côtés des entrepreneurs**. Notre capacité à expérimenter, innover et nous adapter nous permet de rester proches de nos clients et de répondre avec agilité à leurs défis », souligne Olivier Lelong.

En conciliant **solidité d'un grand cabinet** et **agilité d'un acteur de proximité**, Nexia S&A continue d'évoluer en restant fidèle à son engagement : offrir des solutions concrètes et performantes aux entreprises qu'elle accompagne.

Une présence internationale, levier de croissance pour les entreprises

Notre dynamique repose sur notre ancrage national mais aussi sur notre capacité à accompagner nos clients dans leurs opérations internationales ». Nexia S&A s'appuie sur la force du réseau **Nexia**, présent dans plus de **122 pays**, pour apporter à ses clients des solutions adaptées aux réalités locales et aux enjeux globaux.

« **L'internationalisation est un levier clé pour nos clients**. Notre appartenance au réseau Nexia nous permet d'assurer une continuité de service dans chaque pays où nous intervenons. Contrairement à certaines alliances de cabinets qui se limitent à de simples mises en relation, nous travaillons en étroite collaboration avec nos partenaires étrangers, garantissant ainsi des approches méthodes homogènes, un suivi fluide et une parfaite coordination des expertises », explique Olivier Lelong.

Combiner un ancrage local et une vision globale constitue un atout stratégique qui alimente la dynamique de croissance du groupe.

Les talents, moteur de la croissance et de l'ambition de Nexia S&A

La croissance de Nexia S&A repose avant tout sur celles et ceux qui la font avancer. Attirer, développer et fidéliser les meilleurs talents n'est pas seulement un enjeu : c'est une priorité stratégique. Avec **540 collaborateurs**, dont **56 associés**, Nexia S&A cultive une **culture entrepreneuriale et agile**, où l'innovation et la prise d'initiative sont encouragées. « *Nous offrons à nos talents un environnement exigeant, stimulant et ouvert, où chacun peut exprimer son potentiel et jouer un rôle clé dans notre développement* », affirme Olivier Lelong.

2025 : une stratégie maîtrisée

Forte de cette dynamique, Nexia S&A **entend accélérer son développement en 2025**, consolidant son rôle d'**acteur de référence sur le marché français**. Sa stratégie repose sur un engagement fort : investir dans les talents, clé de sa performance et de son avenir. « **Plus qu'une simple expansion, notre priorité est claire : recruter, former et accompagner les experts qui construiront l'avenir du cabinet et de nos clients. C'est ainsi que nous garantissons une croissance solide et durable** », Olivier Lelong.

Le **magazine annuel Nexia S&A**, disponible en ligne sur inside.nexia-sa.fr, revient en détail sur ces évolutions et ambitions.

A propos Nexia S&A

Nexia S&A, acteur majeur de l'audit, de l'expertise comptable et du conseil, compte plus de 540 professionnels dont 56 associés partageant une vision commune : celle d'être le partenaire privilégié des directions financières des entreprises. Garants de l'information financière et partenaires de leurs clients, Nexia S&A et ses équipes se démarquent par leur excellence technique, à l'épreuve du terrain, ainsi que par leur exigence de comportement et leur sens de l'engagement. Avec une solide expérience à l'international, les équipes de Nexia S&A accompagnent leurs clients, ETI et PME, en France et sur les 5 continents, à travers le réseau Nexia.

Contacts Nexia S&A

Olivier LELONG, Président
Tél : +33 (0) 6 61 83 19 76
Email : o.lelong@nexia-sa.fr

Jaimie MAYET, Responsable Marketing
Tél: +33 (0) 6 27 19 22 96
Email: j.mayet@nexia-sa.fr