



Transaction Services

Des solutions appropriées à vos enjeux

Audit. Advisory. Accounting. Tax.



Sommaire

1.	Qui sommes-nous ?	3
2.	Le département Transaction Services	8
3.	Nos services	11
4.	Nos clients	16
5.	Vos interlocuteurs	20

01 Qui sommes-nous ?

Transaction Services

Acteur de référence de l'audit et du conseil

Nexia S&A, partenaire de la croissance des PME et ETI, apporte à ses clients des solutions adaptées et créatrices de valeurs dans les domaines comptables et financiers.

En France, plus de 600 collaborateurs, dont 59 associés, accompagnent les 5 000 clients à toutes les étapes de leur développement sur des missions d'Audit, d'Expertise Comptable et de Conseil de la Direction financière.

À la fois garants de l'information financière et partenaires de ses clients, Nexia S&A et ses équipes se démarquent par leur excellence technique, à l'épreuve du terrain, ainsi que par leur exigence de comportement et leur sens de l'engagement.

Une culture de l'innovation et une dimension internationale forte, nourrie depuis plus de 20 ans avec le réseau Nexia, permettent à Nexia S&A de faire évoluer en permanence son offre de services, en tirant le meilleur parti des opportunités qu'engendrent les évolutions digitales, et de rester au plus proche des besoins des clients.

600

professionnels dont
59 associés

5 000

clients, PME, ETI
+20 sociétés cotées

75,1M€

de chiffre d'affaires
en 2025

119

pays servis avec le
réseau Nexia





Nos valeurs



Valeur ajoutée

Technicité
Créativité
Exigence



Responsabilité

Confiance
Intégrité
Engagement



Partage

Esprit d'équipe
Solidarité
Épanouissement

Notre engagement RSE

Notre démarche prend en compte les grands piliers du développement durable que sont les enjeux environnementaux, sociaux, sociétaux et de gouvernance :

Diminuer notre impact environnemental en adoptant des pratiques durables.

Être attractif, **accompagner nos collaborateurs dans leur bien-être** et leur épanouissement professionnel.

Soutenir des initiatives locales et accompagner nos clients dans leur transformation et leur performance en montrant le chemin d'une **éthique professionnelle et de pratiques responsables**.

Nos domaines d'expertise

Les lignes de service



Audit

- Audit financier
- Audit IT
- Audit RSE
- Apports et fusions



Expertise

- Production et Reporting
- Révision et Consolidation
- BPO Finance-Comptabilité
- International Business Services
- Paie et gestion sociale



Operational Advisory

- Support opérationnel
- Externalisation
- Conseil en transformation
- Risk management
- Conseil ESG
- Formation



Financial Advisory

- Transaction services
- M&A
- Évaluation
- Restructuring



Tax & Legal

- Fiscalité des entreprises (France et international)
- Fiscalité patrimoniale et du dirigeant
- Fiscalité des transactions
- Droit des sociétés et des contrats
- Droit social

Nexia dans le monde

Nexia est un réseau mondial de cabinets indépendants d'expertise comptable et de conseil, qui fournit à ses clients des services d'audit, de comptabilité, de fiscalité et de conseil à l'échelle nationale et internationale, de manière cohérente, personnalisée et sur mesure.

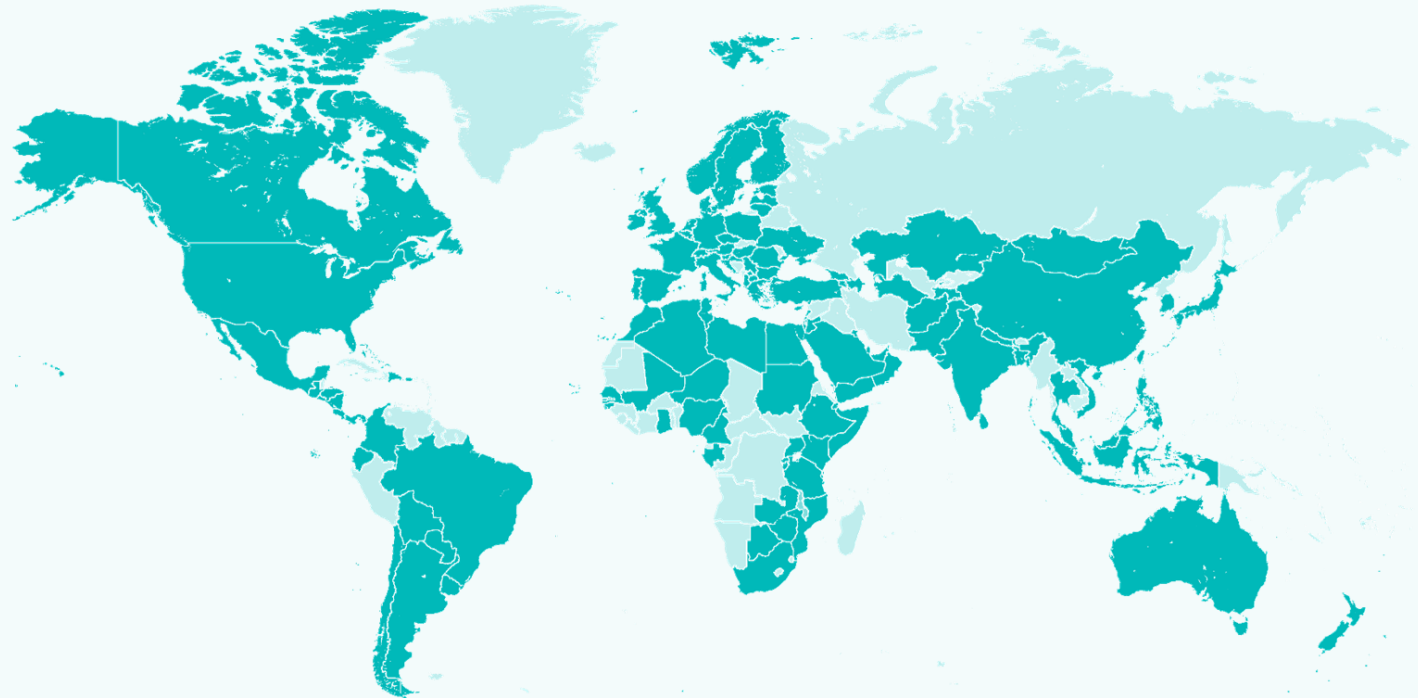
Grâce à une forte implantation dans les principaux centres financiers, Nexia offre à ses clients un accès fluide aux marchés stratégiques. Chaque mission est portée par des partenaires impliqués, garantissant un service personnalisé, réactif et cohérent partout dans le monde.

2,6Md\$
chiffre d'affaires

119
pays

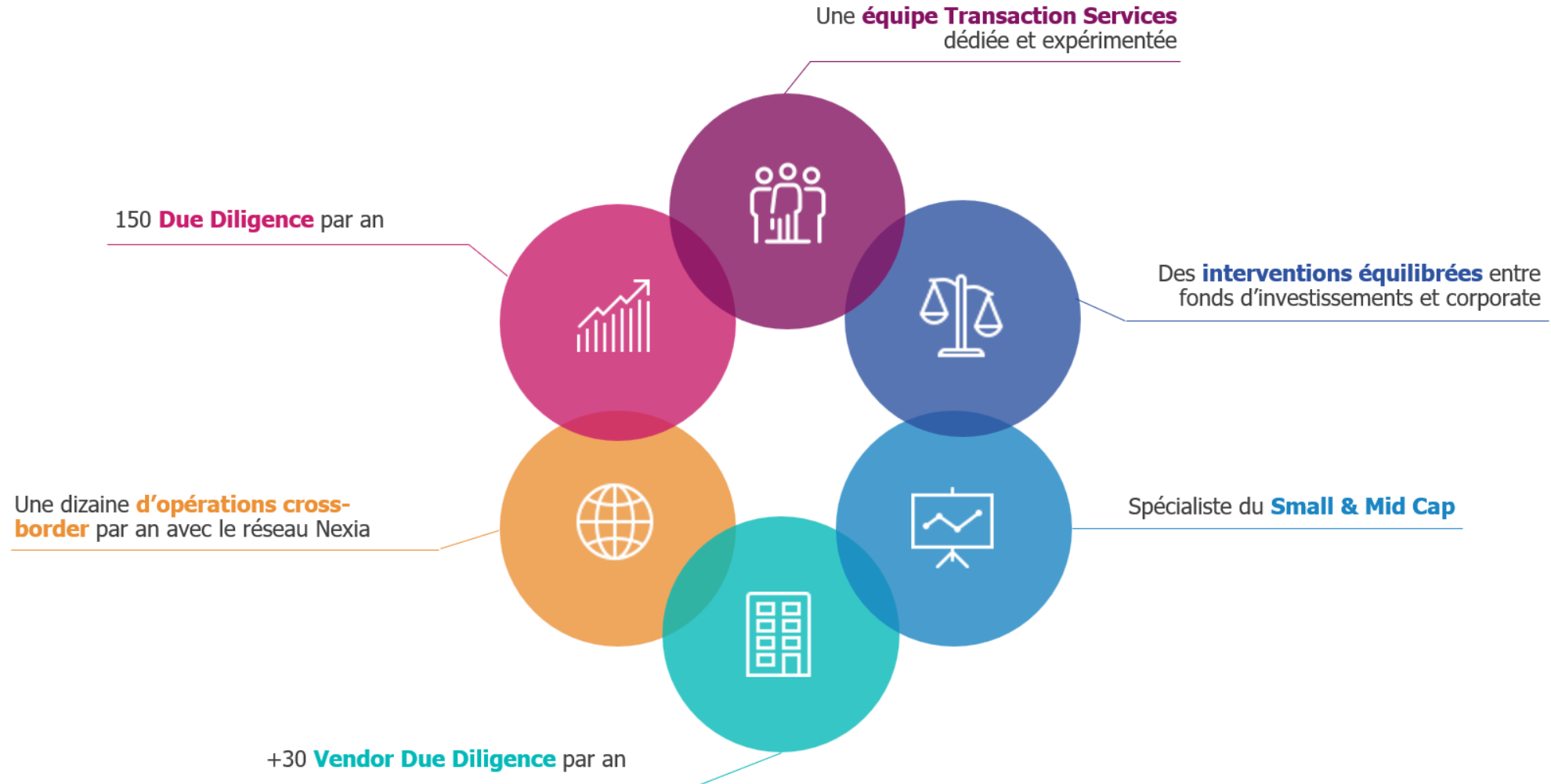
519
bureaux

23 300
professionnels



01 Le département Transaction Services

En vision d'ensemble



Un acteur de référence du Transaction Services

Depuis **plus de 10 ans** et après être intervenus sur plus de 400 opérations au cours des 3 dernières années, nous incarnons une **alternative indépendante** sur les segments Small & Mid Cap.

Notre crédibilité est assise sur nos expériences accumulées en audit, expertise comptable et conseil auprès de **3 500 clients, ETI et PME/PMI**.

Nos **équipes dédiées Transaction Services** ont acquis une solide expérience des due diligences en France et également à **l'international** avec les membres du réseau Nexia.

Notre ambition passe par un **accompagnement adapté** au monde du Small & Mid Cap et à la taille du dossier et ses enjeux spécifiques.

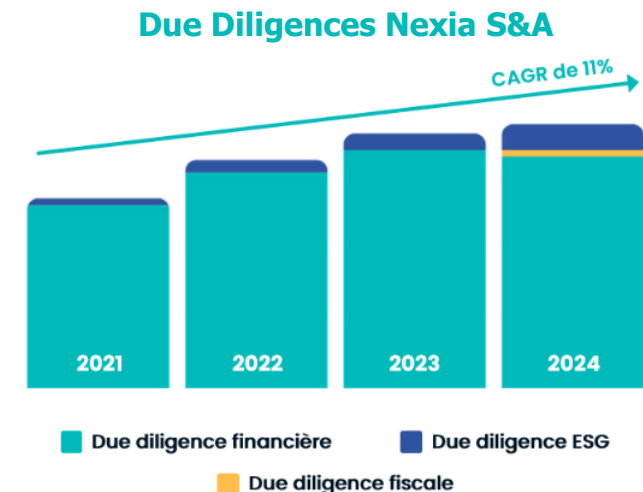
Elle s'appuie sur des **équipes senior** (où 50% sont de niveau manager ou supérieur) sachant mêler à la fois compétences techniques, agilité, réactivité et savoir-être.

Elle s'inscrit dans la durée, en privilégiant avec nos clients, groupes français, entrepreneurs ou fonds d'investissements, une relation de long terme, créatrice de valeur.

Deals closés (en nb)		2020	2021	2022	2023	2024
Big 4	Big4	702	921	802	732	772
Cabinets d'audit et de conseil	Mazars/GT	162	207	232	215	198
	Nexia S&A	54	97	91	60	84
	Exelmans	50	81	89	68	76
Pure Players	Eight Advisory	170	205	175	179	224
	Oderis Consulting	63	108	139	103	156
	BDO + Advance	136	186	137	131	151
	Alvarez & Marsal	26	75	62	58	95
Total deals		1 896	2 574	2 461	2 208	2 494

Source : CF News

CAGR 2021-2024 (1)%



03 Nos services

Transaction Services

Une offre de due diligence 360°

À l'occasion d'un deal

Notre cœur de métier, la due diligence

Notre équipe de spécialistes en Transaction Services est en mesure de vous accompagner tout au long d'un processus d'acquisition ou de cession pour vous apporter son **savoir-faire** et son **savoir-être** et ainsi répondre au mieux à vos attentes.

Pour cela, le cabinet dispose d'une équipe TS dédiée, des équipes des lignes de métier Audit, Expertise, Consolidation ainsi que d'une équipe de juristes compétente dans les sujets corporate, fiscaux et sociaux.

Ces atouts nous permettent **de faire le lien entre le business model et les chiffres** en développant une **approche pertinente sur les segments Small & Mid Cap**.

Avant ou après le deal

Mobiliser les ressources du cabinet autour de l'expérience Transaction Services

Avant le deal, nous pouvons vous accompagner aussi bien à l'occasion d'un brainstorming, que dans une phase de revue expresse pré-cession pouvant conduire à des plans d'actions concrets.

Après le deal, nous pouvons conseiller et accompagner les Directions Financières pour qu'en autonomie, elles puissent mettre à disposition de la Direction Générale et des Investisseurs les informations historiques et prévisionnelles nécessaires au pilotage général de l'entreprise et d'aide à la décision pour les projets et opérations spécifiques.

Notre offre

À l'acquisition

- Due Diligence Finance
- Due Diligence Juridique, Fiscale et Sociale
- Due Diligence ESG
- Due Diligence IT
- Assistance à la négociation des conditions financières

À la cession

- Diagnostic pré-cession.
- Vendor Due Diligence (« VDD »).
- Vendor Assistance (« VA »).

Accompagnement post-deal

- Assistance aux contentieux
- Mise en œuvre de la GAP
- Optimisation de la fonction finance (digital, reporting, processus)

Due diligences buy-side

Notre savoir-faire

Fort de très nombreuses années d'expérience cumulées dans l'univers des transactions, notre équipe vous accompagne dans vos projets d'acquisitions à travers l'identification des risques et des points clés de la transaction, tout comme l'optimisation de la valeur de la transaction.

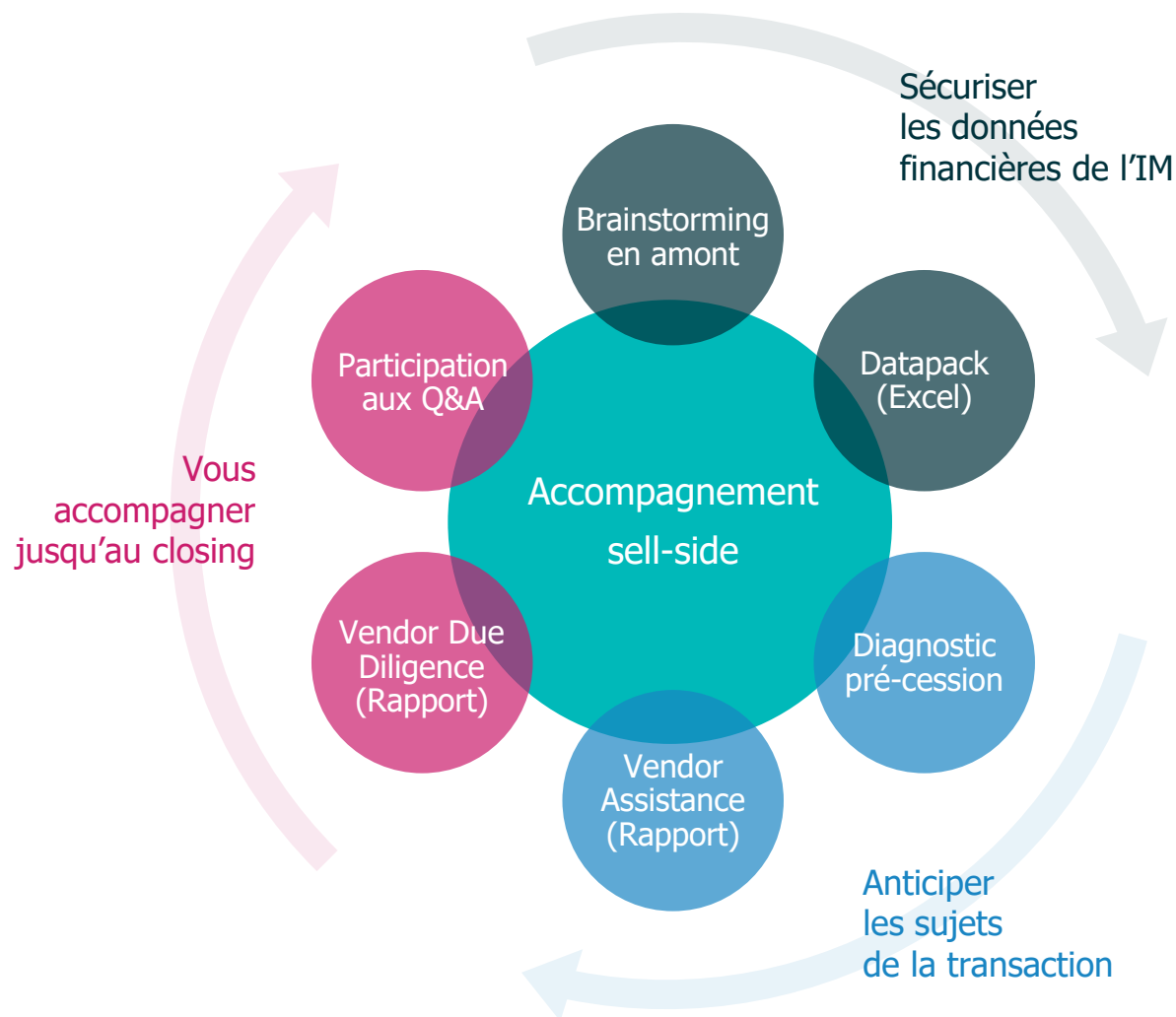
Nos objectifs principaux

- Comprendre l'activité et en déduire sa traduction dans les drivers de performance
- Apprécier une rentabilité normative
- Mettre en perspective la situation financière et la capacité de génération de cash flow
- Conforter sur la qualité de l'information statutaire et opérationnelle
- Apprécier les hypothèses du business plan
- Anticiper les étapes post-acquisition

Caractéristiques de nos due diligence

- Présentation pédagogique du business model de la cible et des flux financiers qui en découlent.
- Appréciation de la qualité et de la sécurité de l'information financière et comptable.
- Appréciation de la capacité de la cible à remonter une information fiable, structurée (reporting) et selon un calendrier convenu.
- Travaux sur site autant que possible.
- Intervention à l'étranger construite sur-mesure.

Accompagnement sell-side



Pourquoi nous faire confiance ?

- Une habitude éprouvée de l'exercice de VDD.
- Interlocuteur unique.
- Intégration fluide de nos travaux dans votre méthodologie.
- Réactivité, disponibilité, confidentialité.
- Pédagogie et savoir-faire pour réunir dirigeants, conseils et investisseurs autour d'un langage partagé.
- L'exigence d'un cabinet soumis aux obligations professionnelles.
- Un engagement à vos côtés, jusqu'au closing.

Evaluation des critères ESG

Pourquoi intégrer les critères ESG au processus d'investissement ?

L'enjeu est d'approfondir la connaissance de la société cible, et de déterminer si la manière dont elle conduit ses affaires en matière d'environnement, de politique sociale et de gouvernance pourrait être à l'origine de risques ou d'opportunités pouvant impacter sa valeur.

Comment mettre en œuvre ces évaluations ESG ?

Diagnostic flash ESG

- Grâce à un outil construit sur la base de différents référentiels sectoriels, nous vous proposons de diagnostiquer la performance de votre cible sur les critères ESG.
- Le résultat du diagnostic mettra en exergue les leviers d'actions mais également les zones de performance de la société cible.

Due diligences ESG

La mise en œuvre de due diligence ESG a comme principal objectif d'approfondir les sujets clefs pour la société cible, d'identifier les impacts potentiels des risques ESG sur sa valeur et sur le business plan (actions prioritaires à mettre en œuvre à court ou moyen terme notamment).

Accompagnement ESG

Pour aller plus loin dans l'évaluation ESG, nous vous proposons un accompagnement à la mise en place d'une démarche de responsabilité répondant aux critères ESG (définition d'une stratégie RSE, identification des risques et opportunités ESG, élaboration de plans d'actions et d'outils de suivi de la performance).

Notre offre

A l'acquisition

- Diagnostic flash ESG.
- Due diligences ESG.

A la cession

- Diagnostic ESG pré-cession.

Accompagnement post-deal

- Accompagnement ESG.

Politique ISR interne

- Accompagnement à la mise en place d'une politique ISR, des procédures et des outils associés.

04 Nos clients

Transaction Services

Nos clients

Fonds d'investissement

L'exigence de professionnels du Private Equity

A l'image des professionnels du Private Equity, nous sommes confrontés à une multitude de secteurs d'activité, de tailles d'entreprise et d'organisations.

La diversité des processus de cession, des acteurs et des modalités de financement ajoute à cette complexité.

Dans ce maelstrom, nous savons définir les objectifs à vos côtés et identifier le chemin à parcourir dans chaque situation pour vous offrir un conseil éclairant vous permettant d'avancer dans votre processus de décision.

Pour cela, nous créons des ponts entre les codes et les pratiques du Private Equity et ceux des PME-ETI que nous accompagnons au quotidien.

Corporates et Entrepreneurs

Des attentes spécifiques liées aux aspects opérationnels

Au-delà des aspects financiers, les « industriels » ont également des problématiques opérationnelles très concrètes qui leur sont propres.

Notre ADN d'entrepreneurs et de conseils nous pousse à investiguer des points particuliers lors de nos due diligence :

- Description approfondie de l'organisation de la cible dans une optique d'intégration opérationnelle.
- Confrontation des business model.
- Identification des synergies commerciales et fonctionnelles ainsi que des éventuels chevauchements.

Notre offre

- Implication des associés.
- Interactions tout au long de la due diligence.
- Respect des délais.
- Connaissance des attentes des fonds d'investissements Small & Mid Cap.
- Créer des ponts entre des investisseurs professionnels et des PME-ETI.
- Répondre aux besoins spécifiques des corporates et des entrepreneurs.

Ils nous font confiance

Fonds



Corporate



Quelques missions récentes

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour



A l'occasion d'une opération de LBO réalisée sur



2025

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour



A l'occasion d'une opération de build-up réalisée sur



2025

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour



A l'occasion d'une opération de build-up réalisée sur



 2025

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour

A l'occasion d'une opération de LBO réalisée sur



2025

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour



A l'occasion d'une opération de build-up réalisée sur



2025

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour




à l'occasion d'une opération de build-up réalisée sur



2024

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour

à l'occasion d'une opération de LBO réalisée sur



2024

 Nexia S&A

Vendor Due Diligence pour

à l'occasion de la reprise par



2024

 Nexia S&A

Audit d'acquisition pour



à l'occasion d'une opération de LBO réalisée sur



2024

 Nexia S&A

Vendor Due Diligence pour



à l'occasion d'une opération de LBO menée par



2024

04 Vos interlocuteurs

Transaction Services

Vos interlocuteurs

L'équipe transaction services



Fabrice Huglin
Associé

f.huglin@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 09



Hervé Téran
Associé

h.teran@nexia-sa.fr
+33 (0)6 67 21 31 66



Charles Kohen
Directeur Associé

c.kohen@nexia-sa.fr
+33 (0)7 84 09 61 30



Olivier Duval
Senior Manager

o.duval@nexia-sa.fr
+33 (0)6 66 34 72 14



Romain Bardou
Senior Manager

r.bardou@nexia-sa.fr
+33 (0)6 03 79 29 46



Noémie Marion
Senior Manager

n.marion@nexia-sa.fr



Nicolas Olivier
Senior Manager

n.olivier@nexia-sa.fr
+33 (0)7 89 08 63 69

Vos interlocuteurs

Les associés du cabinet impliqués dans les Transactions



Laurent Cazebonne
Associé

l.cazebonne@nexia-sa.fr
+33 (0)6 64 87 05 43



Éric Chapus
Associé

e.chapus@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 42



Sandrine Gimat
Associée

s.gimat@nexia-sa.fr
+33 (0)6 69 67 94 92



Olivier Juramie
Associé

o.juramie@nexia-sa.fr
+33 (0)6 03 67 57 59



Philippe Mendes
Associé

p.mendes@nexia-sa.fr
+33 (0)6 98 32 85 38

